

## The Sharing Group N.V. Q1 2026

### *Highlights Q1 2026*

- Omzet €26,0 miljoen (+2%)
- Brutomarge €9,5 miljoen (-8%)
- EBITDA €0,1 miljoen negatief (Q1 2025: € 2,0 miljoen)
- 616 duizend klanten per 31 maart 2026

### *Ontwikkeling van financiële resultaten*

In de afgelopen drie maanden is de omzet van The Sharing Group N.V. ("TSG") licht toegenomen tot €26,0 miljoen, ondanks het verwachte vertrek van een grote klant in het Energie segment eind 2025. Dit had een materiële impact op de brutomarge van Energy, die niet kon worden gecompenseerd door een positieve ontwikkeling van de marge in zowel online als mobiliteit. Als gevolg hiervan daalde de brutomarge van geheel TSG ten opzichte van dezelfde periode vorig jaar. Het operationele resultaat (EBITDA) van TSG bedroeg €0,1 miljoen negatief (2025Q1: €2,0 miljoen). De groei van Online kon het verlies van Energy niet compenseren.

Mijndomein heeft de solide performance doorgezet en zowel de omzet als het operationele resultaat is ten opzichte van Q1 2025 toegenomen. Daarnaast ziet TSG Online grote groeikansen door de toenemende zorgen over privacy en data-autonomie. De oplossingen die door Soverin en Greenhost zijn ontwikkeld, bieden een sterk alternatief voor big tech. Bovendien heeft Soverin zich aangesloten bij de Europese coalitie Euro Office, die als doel heeft een volwaardig alternatief te ontwikkelen voor de bestaande kantoorsoftwarepakketten van 'big tech' die momenteel de markt domineren.

Het eerder aangekondigde vertrek van de grootste klant van het Energy segment eind 2025 heeft een grote impact gehad. Als gevolg daarvan rapporteerde Energy in de verslagperiode een verlies. Door zich te richten op het aangaan van nieuwe samenwerkingen en proposities is succesvol geanticipeerd op het verlies van deze klant. De strategische samenwerking met Greenchoice, dat tevens aandeelhouder van EnergyZero is geworden, zal naar verwachting in de komende jaren leiden tot aanzienlijke groei.

Solstice, een nieuw opgericht bedrijf dat de activiteiten van Bliq en Denim uit faillissement heeft overgenomen, is vanaf het tweede kwartaal 2025 geconsolideerd. Na de herstart van de activiteiten rapporteerde Solstice in het eerste kwartaal van 2026 een verlies, wat de gerapporteerde resultaten van Energy verder negatief beïnvloedde.

De omzet van de Mobiliteitsactiviteiten was iets lager dan in het eerste kwartaal van 2025, deels door slechte weersomstandigheden. Sneeuwval in de eerste maanden van 2026 heeft zware impact gehad op de bezettingsgraad van het MyWheels-platform. DROP heeft een consistente, positieve ontwikkeling laten zien. Hoewel de brutomarge verbeterde, draaide Mobility een verlies vergelijkbaar met het verlies dat vorig jaar in dezelfde periode werd gerapporteerd.

### *Operationele ontwikkelingen*

TSG heeft momentum opgebouwd met zijn V2G-activiteiten, die initieel in Utrecht zijn gelanceerd. Het project is verder uitgerold naar Eindhoven en er vinden vergevorderde gesprekken plaats over uitrol in andere Nederlandse steden. Momenteel zijn 250 V2G-geschikte auto's aangesloten op het MyWheels-platform. Op basis van de huidige operationele resultaten van het V2G-project in Utrecht heeft MyWheels Haskoning gevraagd een empirische analyse uit te voeren naar de voordelen van V2G-autodelen. In deze studie concludeert Haskoning dat aanzienlijke financiële en maatschappelijke voordelen worden gerealiseerd.

Online heeft zich aangesloten bij de coalitie Euro Office, die tot doel heeft een levensvatbaar alternatief te ontwikkelen voor de big tech-softwareoplossingen die momenteel de markt domineren. De afhankelijkheid van - veelal door de VS gedomineerde - big tech-oplossingen en de mogelijke gevolgen daarvan voor dataprivacy hebben geleid tot toenemende zorgen over data-autonomie, met name bij Europese overheidsinstellingen.

Euro Office is een sterke coalitie die, naast Soverin, bestaat uit zeven andere gerenommeerde Europese ontwikkelaars van softwareoplossingen. TSG is ervan overtuigd dat de samenwerking met deze partners de marktpositie van Online zal versterken en zal bijdragen aan een effectievere Europese digitale infrastructuur die voldoet aan zowel de vereiste functionaliteiten als de geldende beveiligingsnormen.

### *Vooruitzichten*

Het eerste kwartaal van 2026 was een uitdagende periode voor TSG, gekenmerkt door een lager activiteitsniveau in het energiesegment en ongunstige omstandigheden in haar autodeel activiteiten. Tegelijkertijd heeft het bedrijf aanzienlijke strategische vooruitgang geboekt om verdere groei binnen al haar activiteiten mogelijk te maken. Wij zijn ervan overtuigd dat onze strategie zowel op korte als op lange termijn duurzame waarde zal creëren. TSG heeft een solide financiële positie, waardoor het bedrijf in staat is te blijven investeren, ook in periodes waarin de financiële prestaties tijdelijk achterblijven.